

REPASANDO LO APRENDIDO

“Cómo retener clientes”

REPASANDO LO APRENDIDO

- **El servicio de excelencia y el producto de alta calidad se transforman en el motor de las empresas, en tanto y en cuanto permitan adaptarse a los requerimientos puntuales de los clientes.**

REPASANDO LO APRENDIDO

- **El ser competitivo hoy en día significa tener características distintivas que nos hacen ser escogidos dentro de un grupo de empresas que se encuentran dentro de un mismo mercado.**

REPASANDO LO APRENDIDO

- **Internet es actualmente una puerta a un nuevo e interesante ambiente de negocios, donde es posible obtener ventajas competitivas a corto, mediano y largo plazo.**