

PROGRAMA DE ACCESO A HUBS LOGÍSTICOS

Primera etapa: Dubái y Shanghái



Agencia Argentina
de Inversiones
y Comercio Internacional

El problema se agrava para las PyMEs argentinas que deben cumplir con plazos de entrega en una distancia mayor y terminan dependiendo de grandes empresas importadoras-distribuidoras, intermediarios que afectan su competitividad.



AAICI facilita el acceso de las empresas argentinas a los principales centros de almacenamiento y distribución del mundo, en zonas francas o depósitos fiscales, para que puedan:



Reducir tiempos de entrega y evitar quiebres de stock.



Mejorar el control del negocio en el extranjero, evitando la intermediación de distribuidores que encarecen el producto.



Consolidar envíos, disminuyendo costos unitarios por exportación; agilizar y abaratar el envío de muestras; y reducir las cantidades mínimas de orden.



Acondicionar los productos en destino según los requisitos de esos mercados (por ejemplo, re-etiquetado o re empaquetado).



Postergar el pago de nacionalizar la mercadería hasta que se efectivice la venta.



Características del Programa



La AAI CI negocia y firma acuerdos con proveedores logísticos para garantizar condiciones comerciales favorables para las empresas argentinas.



Además, brinda asesoramiento personalizado sobre los hubs logísticos y prevé que un representante en el país de destino realice el control de stock sobre los productos almacenados.



A través del programa las empresas pueden acceder a una línea de crédito exclusiva del BICE para financiar los costos de la operación.



Asesoramiento y coordinación para el ingreso de la mercadería.



Recepción de la mercadería, despacho, declaración e inspección en aduana.



Transporte de la mercadería, carga y descarga del contenedor, entrada y salida al depósito, y gestión del inventario.



Almacenamiento de productos secos, refrigerados y congelados.

Acondicionamiento de mercadería (impresión de etiquetas, etiquetado, re-empaqueado, etc.).



Showroom.



Mayor puerto de
cargas del mundo



Mayor ingreso disponible
per capita de China



Consumo de alimentos
crecerá 7,5% en 2017-2021



Juerui Group



Logística: *warehouse* en Yangshan Zona Franca (3 mil m² de temperatura normal y constante, 1.380m² de refrigeración y 3.880m² congelados) + 5 mil m² en la ciudad.

Canales de distribución: especializada en introducir y promocionar alimentos, vinos, cosméticos y farmacéuticos. Canales de venta: distribuidores, supermercados, hoteles, restaurantes, clubs privados (en más de 30 provincias y regiones autónomas).

E-commerce: armado de plataformas digitales (ejemplo Pabellón España). Tienen un almacén B2C autorizado por el régimen de cross-border e-commerce.

Beneficios adicionales:

- ✓ 3 meses gratis de almacenamiento de productos secos (sin límite de volumen).
- ✓ Descuento del 15% en el almacenamiento de productos refrigerados y congelados.
- ✓ Espacio para showroom sin cargo.

Beneficios del régimen para comercio digital transfronterizo B2C en China

Para lista positiva de bienes (1.293 HS 8 d.) y para compras de hasta RMB 2.000 (USD 300) y de RMB 20.000 (USD 3.000) por persona al año.



Arancel
0%



Rebaja del 30% sobre IVA e
Impuesto al Consumo

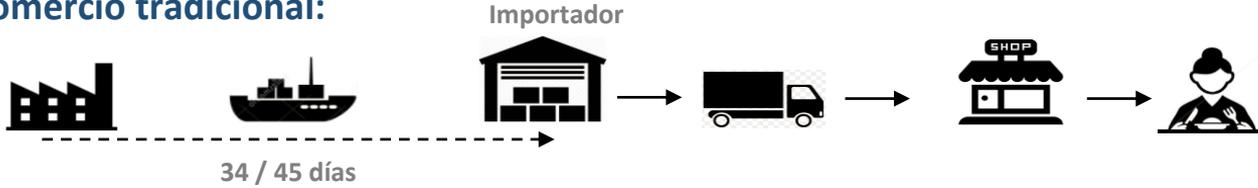


Inspecciones aduaneras y
de cuarentena más laxas

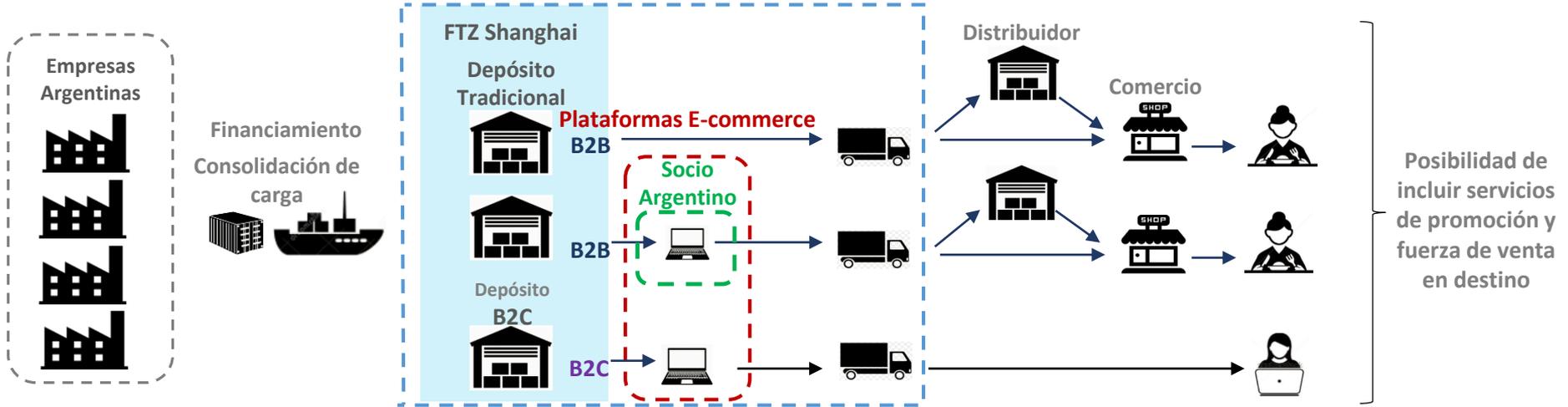
Ejemplo:

	<u>Quesos</u>		<u>Cosméticos</u>	
	<u>Comercio General</u>	<u>Régimen Especial</u>	<u>Comercio General</u>	<u>Régimen Especial</u>
Valor CIF	100	100	100	100
Arancel	+ 12%	0%	+ 8%	0%
IVA	17%	11,9%	17%	11,9%
T. Consumo	<u>0%</u>	<u>0%</u>	<u>30%</u>	<u>21%</u>
	131	111,9	159	133
	+17%		+19,5%	

Comercio tradicional:



Comercio con Hub





Líder en infraestructura
de transporte (WEF)

Región dinámica e
importadora de F&B

Acceso preferencial (TLC
MCS con Egipto e Israel)



Plataforma
de Negocios
Argentino
Emiratí



Logística: acuerdo con DP World (opera puerto Jebel Ali, JAFZA y TRP, entre otros).
Ofrecen servicios previo embarque, de registro en Emiratos, marítimos y de *warehouse* (en ZLC Jafza).

Servicios comerciales: inteligencia y oportunidades comerciales, acciones de promoción, seguimiento de las operaciones en curso y servicios post venta.

Beneficios adicionales:

- ✓ Reducción de costos portuarios del 45% en el puerto de Bs.As. y del 65% en el puerto de Jebel Ali.
- ✓ 15 días libres en puerto y 3 entregas parcializadas de la carga sin costo.
- ✓ Licencia propia sin gastos de infraestructura (opción Incubadora).

Línea de Financiación a la Distribución Física Internacional



- ✓ Línea asimilable a la financiación de exportaciones.
- ✓ Plazo: hasta 360 días + 30 de Prórroga. Al vencimiento se ingresan las divisas por la exportación o bien se cancelan en pesos (MLC).
- ✓ A medida que va cancelando, podrá retomar nuevamente la línea.
- ✓ Tipo de bienes: para productos MOA / MOI / BK / Plantas llave en mano.
- ✓ Garantías: dependerá de la resolución de Riesgos luego de calificar a la empresa.
- ✓ Porcentaje a Financiar: entre el 75% hasta el 100% del monto de la exportación.
- ✓ Monto Mínimo USD 20K – Monto Máximo USD 10 MM.
- ✓ Cotización según Grilla: las tasas podrán oscilar entre 1,75% al 3,25% dependiendo de la calificación crediticia.

- 1** Registrar la empresa en www.inversionycomercio.org.ar/hubs_logisticos
- 2** Completar el formulario de solicitud.
- 3** Coordinar con AAICI y la empresa del Hub el envío de su mercancía.
- 4** Una vez registrado en el programa, la empresa podrá iniciar el trámite de solicitud del crédito del BICE.